

STUDIO DOTT. CINZIA ELEGIBILI
DOTTORE COMMERCIALISTA
REVISORE CONTABILE

Sede :

Cell :

Email

PEC :

Generalita'

Istruzione

- Laurea in Economia e Commercio conseguito presso l'università degli Studi di Bologna il 15 Dicembre 1982

Iscrizione Albo professionale

- Iscritta in data 23 Marzo 1984 al n. 92A dell'Albo dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili della circoscrizione Tribunale di Forlì - Cesena

Iscrizione Registri professionali

- Iscritta all'Albo dei Revisori Contabili (DM 12/4/1995 e GU N.31 del 21/4/1995)
- Iscritta all'Albo dei Mediatori Professionali (D. Lgs 28/2010)
- Iscritta all'Albo dei Periti Tribunale di Forlì

AGGIORNAMENTI PROFESSIONALI per MEDIATORI PROFESSIONISTI dal 2012

- Anno 2011 Master in
- 27/4/2012 Gestione della procedura di mediazione nelle controversie relative a successioni ereditarie
- 08/6/2012 Gestione della procedura di mediazione nelle controversie in materia di diritti reali
- Giugno/settembre 2012 Corso UNIBO MASTER La mediazione civile e commerciale
- 23-24/01/2014 La mediazione dopo il decreto del fare
- 29/9/2014 La mediazione in materia tributaria

- 22/5/2015 La mediazione dopo la L. 9/8/2013 n.98 . La fase conclusiva della mediazione
- 23/5/2015 La mediazione in materia di responsabilità sanitaria
- 26/11/2016 Corso Aggiornamento mediatori civili e commerciali
- 3/12/2016 Tecniche di mediazione

Competenze ed esperienze professionali

- **Area Contabile e Fiscale** : Consulenza ed assistenza nei rapporti con l'Amministrazione Finanziaria per imposizione diretta ed indiretta, nazionale ed internazionale. Contabilità ordinaria e semplificata. Dichiarazioni dei redditi e di Successione . Consulenza ed assistenza nella scelta del regime fiscale . Pianificazione fiscale nazionale ed internazionale per le imprese. Assistenza in sede di contenzioso tributario . Pareri professionali.
- **Area Bilancio e Revisione** : Consulenza ed assistenza in materia di formazione di bilanci di società e di gruppo secondo le norme del Codice Civile, i principi contabili e le norme fiscali. Analisi e revisione dei conti.
- **Area Societaria** : Consulenza in materia di diritto societario (adempimenti ordinari, costituzione di società, rapporti tra i soci, tra questi e la società , tra società e organi sociali) e di diritto civile privato (stesura di contratti ed assistenza per le problematiche connesse alla loro esecuzione).
- **Area contrattuale** : Consulenza ed assistenza nella redazione , stipulazione e conclusione di contratti di varia natura (di lavoro, di locazione, di comodato, compravendita beni mobili e immobili, contratti di natura commerciale di beni e servizi , contratti innovativi)
- **Area Consulenza Aziendale** : Consulenza ed assistenza alle imprese in sede di organizzazione aziendale, pianificazione, programmazione e controllo di gestione. Consulenza in materia di finanza aziendale ed assistenza nei rapporti con gli Istituti di Credito . Elaborazione di business plan.
- **Area Gestione conflitti** : Efficienza e produttività non sono più legate soltanto a fattori di tipo tecnico, ma anche a fattori collegati alla comunicazione e alle relazioni interpersonali. Diventa quindi fondamentale per l'azienda creare relazioni interpersonali di qualità e gestire efficacemente i conflitti.
- **Area Preconcorsuale e Concorsuale** : Consulenza ed assistenza alle imprese in crisi in fase preconcorsuale : analisi della situazione di crisi , elaborazione di programmi di risanamento, liquidazioni volontarie. Incarichi in procedure concorsuali . Riveste incarichi di Curatore Fallimentare.
- **Area Gestione Straordinaria** : Consulenza ed assistenza per operazioni straordinarie: acquisizione e cessione di imprese; fusioni, scissioni, trasformazioni, joint ventures , conferimenti d'azienda , ristrutturazioni e riorganizzazioni societarie ed aziendali, con riguardo anche alla successione generazionale all'interno dell'impresa .

- **Area START UP** : Consulenza ed assistenza sia nella fase di avvio della Start up attraverso la valutazione e messa a punto della "business idea", l'analisi della situazione di Marketing (verifica di fattibilità) e il Piano di "Learn Start up, che nella fase successiva con la costruzione del Business Plan e del documento di presentazione del progetto e del piano d'impresa a potenziali investitori e/o finanziatori .

Cesena, 27 Luglio 2017

In fede _____