



Webinar di formazione internazionale

Come evitare il contenzioso nelle vendite internazionali: impariamo dagli errori

14.10.2025 - ore: 11.00 – 12.00

Piattaforma Teams

PRESENTAZIONE

Quando un contratto internazionale è gestito in modo inadeguato, le conseguenze possono essere devastanti. In questo webinar verrà analizzato un caso reale di una vendita all'estero mal impostata, culminata in una richiesta risarcitoria da quasi 3 milioni di euro.

Attraverso l'analisi degli errori commessi, i partecipanti apprenderanno le regole e le accortezze operative da adottare per ridurre al minimo il rischio di contenzioso nelle vendite internazionali.

L'incontro, riservato a **imprenditori, export manager e responsabili amministrativi d'azienda**, fornirà spunti operativi immediatamente applicabili.

PROGRAMMA

1. **Illustrazione del caso concreto:** la vicenda di un'azienda italiana e i passaggi critici della vendita all'estero;
2. **Analisi degli errori:** cosa non ha funzionato nelle trattative, nel contratto e nella gestione della controversia;
3. **Soluzioni preventive:** strategie e rimedi contrattuali per evitare situazioni simili;
4. **Conclusioni e consigli pratici:** lezioni apprese e suggerimenti operativi;
5. **Domande e risposte:** spazio interattivo per chiarimenti e approfondimenti.

RELATORI

Avv. Tommaso Mancini, Head of International Commercial Law di Bacciardi Partners

MATERIALI FORMATIVI

I partecipanti che accetteranno l'informativa sulla privacy di Bacciardi Partners riceveranno i **materiali formativi** (slide e registrazione integrale del webinar).

PER INFORMAZIONI

Camera di Commercio della Romagna - Unità Operativa Internazionalizzazione d'impresa

Stefania Evangelisti – Tel: 0543 713524

Nadia Fabbri – Tel: 0543 713447

E-mail: internazionalizzazione@romagna.camcom.it