



ESPORTARE IN AFRICA: CRITICITÀ E SOLUZIONI IN AMBITO CONTRATTUALE, DOGANALE E DI TUTELA DEL CREDITO

CAMERA DI COMMERCIO DELLA ROMAGNA

14.05.2024 - ore: 10.30 – 12.30

PRESENTAZIONE

L’Africa, con le sue prospettive di crescita economica e demografica, è un continente ricco di potenzialità per le imprese italiane che vogliono **diversificare e ampliare la loro presenza commerciale all’estero**.

Tuttavia, oltre alle opportunità, il mercato africano presenta delle insidie, che vanno conosciute e gestite.

Nel webinar verranno fornite indicazioni pratiche, basate sull’esperienza dei relatori, per gestire in modo efficace i rapporti con i paesi africani di maggior interesse e, soprattutto, per evitare le criticità ricorrenti.

In particolare, verranno forniti consigli operativi per evitare errori nella stipula dei contratti, per assicurare la conformità dei prodotti agli standard e alle normative tecniche locali e per tutelare il pagamento delle forniture.

Il webinar è riservato ai responsabili commerciali, ai responsabili amministrativi e ai legali interni delle aziende.

La partecipazione è gratuita, previa registrazione.

PROGRAMMA

1 I CONTRATTI COMMERCIALI CON I PAESI AFRICANI

- La penetrazione del mercato: evitare le insidie dei contratti di agenzia e di distribuzione. Focus su Marocco, Algeria, Egitto.
- Consigli operativi per la redazione dei contratti di vendita.
- Il trasferimento del know-how produttivo come alternativa alla fornitura del prodotto finito.

2 ESPORTARE IN AFRICA CON SUCCESSO: GLI ASPETTI DOGANALI

- Gli aspetti doganali generali delle esportazioni in Africa.
- I programmi di verifica di conformità della merce vigenti nei mercati africani.
- Le principali certificazioni di prodotto richieste per l’importazione.

3 LA TUTELA DEL CREDITO: GLI STRUMENTI DI RISK-MITIGATION E DI FINANCING

- Lettera di Credito, Payment Guarantee o Standby LC?
- La Lettera di Credito: definizione, flow, soggetti e normativa.
- La conferma di una Lettera di Credito: come vendere in Africa senza rischi.

4 RISPOSTE AI QUESITI DEI PARTECIPANTI

RELATORI

- **Avv. Tommaso Mancini**, equity partner di Bacciardi Partners, specializzato in contrattualistica internazionale e contenzioso internazionale.
- **Dott.ssa Cristina Piangatello**, of counsel di Bacciardi Partners specializzata in diritto doganale, trasporti e spedizioni internazionali, import/export compliance.
- **Dott. Domenico Del Sorbo**, of counsel di Bacciardi Partners, specializzato in Trade Finance e pagamenti internazionali.

PER INFORMAZIONI

Camera di Commercio della Romagna - Unità Operativa Internazionalizzazione d'impresa

Stefania Evangelisti - Tel: 0543 713524

Nadia Fabbri - Tel: 0543 713447

e-mail: esterofc@romagna.camcom.it